

Le parcours DE LA GRANDE JOURNÉE



PREMIÈRE PARTIE

La création de l'entreprise

**1^{er} cycle
du primaire**

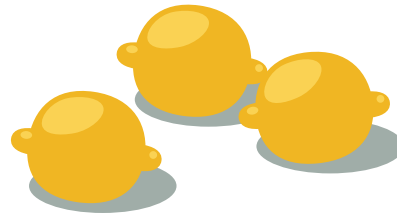
Introduction et thèmes 1 à 4

LA GRANDE
JOURNÉE
DES PETITS
ENTREPRENEURS

TABLE DES MATIÈRES

Introduction:	4
Et c'est un départ!	
Thème 1:	11
Le choix de l'entreprise: Passer de passion à idée	
Thème 2:	15
Le plan d'affaires (partie 1): Bien planifier pour mieux entreprendre	
Thème 3:	20
Le plan d'affaires (partie 2): Ça me prend des sous! Qui? Comment? Combien?	
Thème 4:	25
La mise en oeuvre du plan d'affaires: Passer de l'idée à l'action	

Le parcours
DE LA GRANDE
JOURNÉE



BONJOUR ET BIENVENUE

dans le Parcours de La grande journée!

Organisée depuis juin 2014, **La grande journée des petits entrepreneurs** est l'occasion pour les jeunes de 5 à 17 ans de fonder leur petite entreprise d'un jour, dans une ambiance festive.

Afin de permettre aux jeunes d'aller plus loin dans la préparation de leur projet entrepreneurial, nous avons créé le **Parcours de La grande journée**.

Il s'agit d'une série de thématiques qui vous sont offertes gratuitement sur notre site internet, grâce au soutien de Desjardins.

Il est possible d'obtenir chaque thématique individuellement, selon les besoins ou par blocs de thèmes stratégiquement regroupés. Les jeunes peuvent préparer leur entreprise à leur rythme et à leur image, développant ainsi leur créativité, leur débrouillardise et leur persévérance.

Les adultes qui accompagnent les jeunes (parents, professeurs, éducateurs, etc.) ont accès à des **fiches Astuce**, remplies de trucs et conseils!

Rendez-vous sur notre site pour ne rien manquer :
petitsentrepreneurs.ca/apprendre



Le parcours
DE LA GRANDE
JOURNÉE

Soutenu par



Desjardins

En collaboration avec

energir

Le parcours DE LA **GRANDE** JOURNÉE



Et c'est un départ!

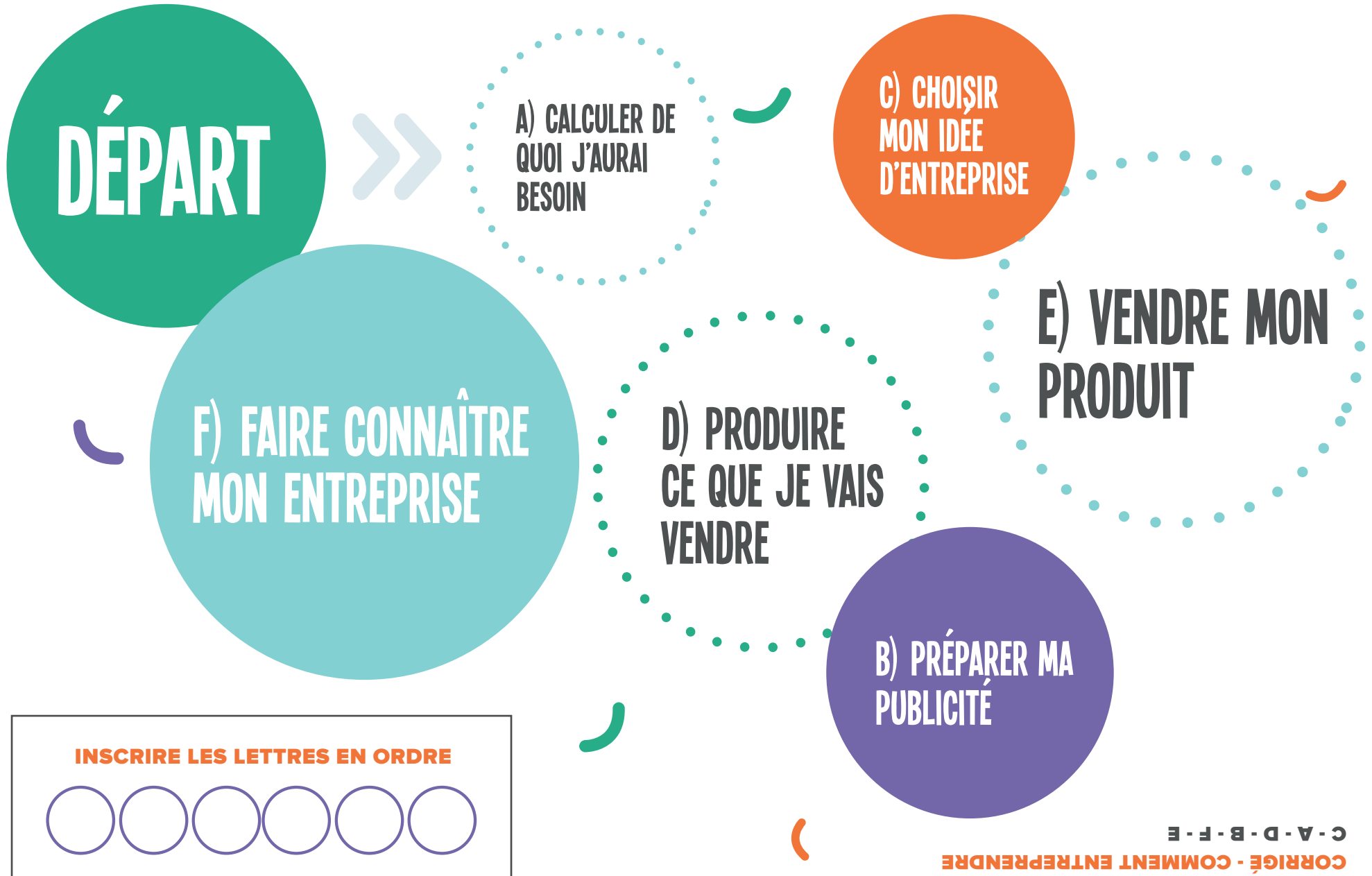
Introduction

1^{er} cycle
du primaire

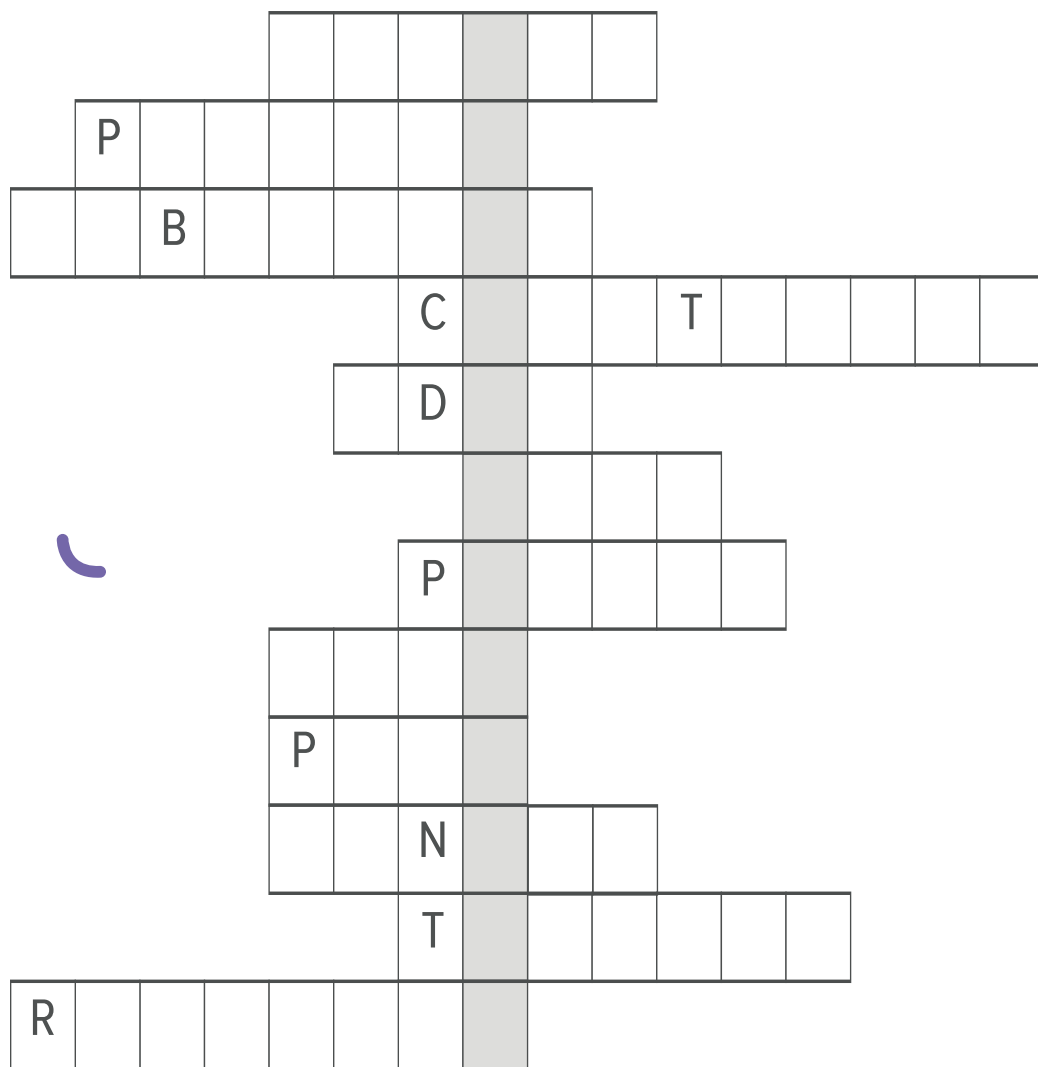
LA **GRANDE**
JOURNÉE
DES PETITS
ENTREPRENEURS

COMMENT ENTREPRENDRE

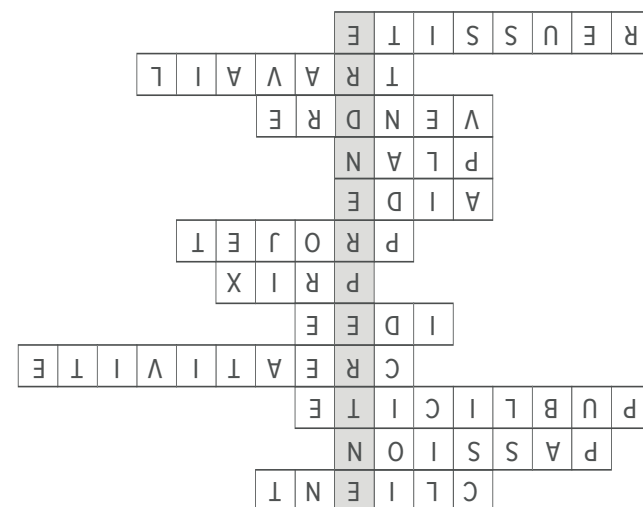
Trace ton chemin vers ton projet d'entreprise en reliant les étapes en ordre.



QU'EST-CE QUE ÇA PREND POUR ENTREPRENDRE?



1. La personne à qui tu vas vendre ton produit ou service est le _____.
2. Souvent, ton idée d'entreprise va débiter par une p _____.
3. Pour faire connaître ton produit, tu devras faire de la _____ b _____.
4. Un entrepreneur fait souvent preuve de c _____ t _____.
5. Tu peux considérer une _____ d _____ farfelue; elle pourrait devenir intéressante!
6. Une étape importante pour gagner de l'argent est de fixer ton _____ de vente.
7. Ton p _____ comprendra plusieurs étapes!
8. Un entrepreneur sait demander de l'_____.
9. Le p l _____ est aussi important que la réalisation de l'entreprise.
10. Un de tes objectifs est de _____ n _____ le plus possible!
11. Avoir une entreprise, c'est beaucoup de t _____.
12. ... mais tu peux vivre une belle r _____!



CORRIGÉ DU MOT CROISÉ

MES INTÉRÊTS

QUELLES ACTIVITÉS AIMES-TU FAIRE ?

ENCERCLE-LES.



DESSINER



DANSER



CHANTER



**JOUER
DEHORS**



**ORGANISER
DES ACTIVITÉS**



CUISINER

AUTRES CHOIX ?

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

MES TALENTS

QUELLES ACTIVITÉS RÉUSSIS-TU BIEN?

EXEMPLES:



**PROMENER
MON CHIEN**



**JOUER D'UN
INSTRUMENT**

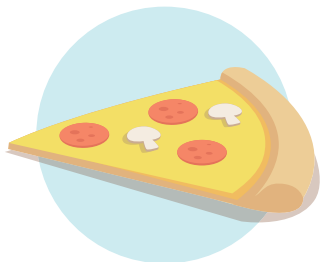


**PRATIQUER
UN SPORT**

ÉCRIS-LES.

QU'AIMES-TU BOIRE ET MANGER ?

EXEMPLES:



DE LA PIZZA



DU JUS



UN MUFFIN

ÉCRIS-LES.

POUR GAGNER DE L'ARGENT,

PRÉFÈRES-TU OFFRIR UN SERVICE OU VENDRE QUELQUE CHOSE?



OFFRIR UN SERVICE

EXEMPLES:



**LAVER
UNE VOITURE**



**PROMENER UN
CHIEN**



**FAIRE
LE MÉNAGE**



**ORGANISER
UN ÉVÉNEMENT**



CONFECTIONNER ET VENDRE UN PRODUIT

EXEMPLES:



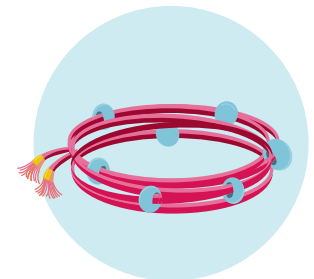
DES BISCUITS



DES SEMIS



DE LA LIMONADE



DES BIJOUX

VEUX-TU GAGNER DE L'ARGENT POUR:



**T'ACHETER UN PETIT QUELQUE
CHOSE MAINTENANT ?**



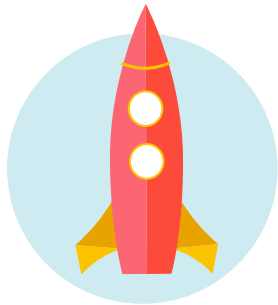
**ÉPARGNER POUR
PLUS TARD ?**



**SOUTENIR UNE CAUSE QUI
TE TIENT À COEUR ?**

QU'AIMES-TU ACHETER AVEC TON ARGENT DE POCHE ?

EXEMPLES :



**DES
JOUETS**

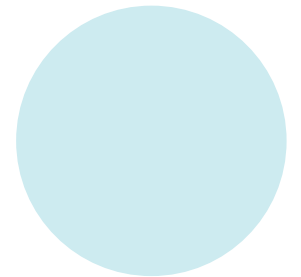
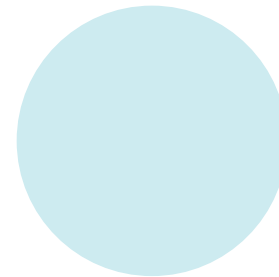
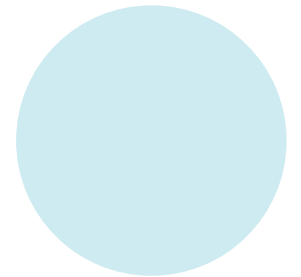
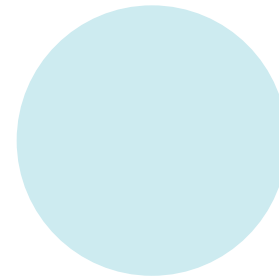


**DES
COLLATIONS**



**DES
LIVRES**

DESSINE-LES



Le parcours DE LA GRANDE JOURNÉE



Passer de passion à idée

Thème 1 : le choix de l'entreprise

**1^{er} cycle
du primaire**

**LA GRANDE
JOURNÉE
DES PETITS
ENTREPRENEURS**

MES PASSIONS

En t'inspirant de ce que tu as fait dans les exercices d'introduction, écris toutes les activités qui te passionnent dans les coeurs!



QU'EST-CE QU'UNE PASSION?

• **Une passion**, c'est ce que tu aimes faire! Cela peut être un sport, un instrument de musique ou un passe-temps, comme la cuisine.

PARMI TOUTES TES PASSIONS, COLORIE CELLE QUI TE DONNE DES IDÉES DE PROJET.



Créer une entreprise, c'est prendre une de tes activités préférées et en faire un produit ou un service.

Ex. : Tu aimes faire des bracelets? Tu peux en fabriquer et en vendre. Tu adores jouer au soccer? Tu peux organiser un match au profit d'un organisme qui aide les enfants malades.

NOTE TOUTES LES IDÉES DE PROJET QUE TU AS EN PENSANT À TES PASSIONS :

.....

.....

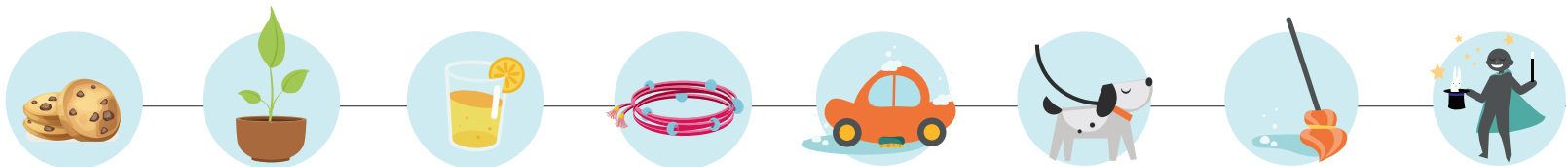
.....

CHOISIS L'IDÉE QUI TE MOTIVE LE PLUS!

.....

.....

.....



MES QUALITÉS DE PETIT ENTREPRENEUR

Relie les personnages aux mots qui leur ressemblent le plus.



Créatif •

Vilaine •

Débrouillard •

Autonome •

DRAGON



• Méchante

• Magique

ENTREPRENEUR



Coopératif •

Dangereux •

Serviable •

Sociable •

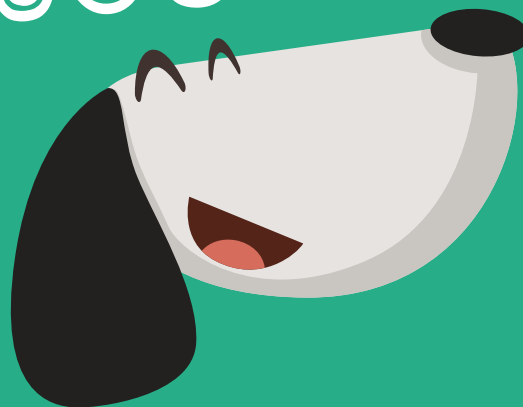
Travaillant •

SORCIÈRE



**Maintenant, regarde les qualités qui sont reliées à l'entrepreneur.
Colorie celles qui te ressemblent.**

Le parcours DE LA GRANDE JOURNÉE



Bien planifier pour mieux entreprendre

Thème 2 : Le plan d'affaires (Partie 1)

**1^{er} cycle
du primaire**

**LA GRANDE
JOURNÉE
DES PETITS
ENTREPRENEURS**

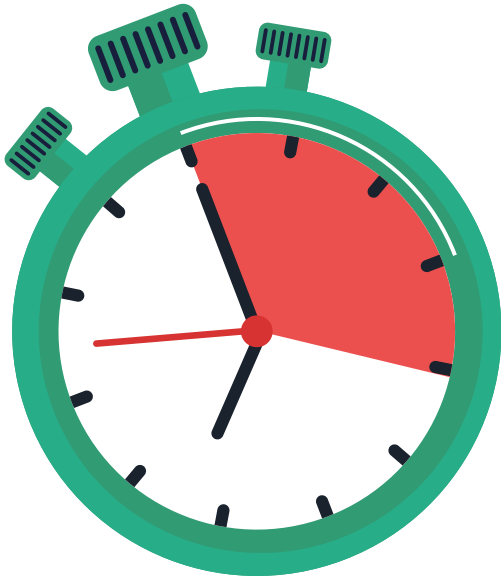
TOP CHRONO

Écris ou dessine chaque étape nécessaire à la fabrication de ton produit ou pour offrir ton service.

1			2
3			4
5			6

TU PEUX AJOUTER DES ÉTAPES SUR UNE DEUXIÈME PAGE AU BESOIN.





METS-TOI À L'ÉPREUVE!

Fabrique ton produit, ou offre ton service, et calcule exactement le temps requis à l'aide d'un chronomètre (demande à un adulte de t'aider).

TEMPS REQUIS :

Est-ce que tu as des idées pour fabriquer ton produit/offrir ton service plus rapidement? Ou plus facilement?

.....

.....

VOICI QUELQUES TRUCS :

- Utiliser des outils différents (*ex. : un mélangeur au lieu d'une cuillère de bois et d'un bol*)
- Te faire aider au lieu de le faire seul
- Utiliser des matières premières différentes (*ex. : de la colle au lieu du papier collant*)
- Revoir l'ordre des étapes de fabrication ou de service

MES OBJECTIFS

Dessine combien de produits tu aimerais confectionner ou à combien de personnes tu aimerais offrir ton service.



ATTENTION, RÉFLÉCHIS AVEC UN ADULTE :

- Est-ce que tes objectifs sont réalistes? **OUI** / **NON**
- As-tu le temps de faire tous ces produits ou offrir ces services? **OUI** / **NON**
- As-tu tous les éléments nécessaires (outils, matériaux, connaissances, habilités) pour atteindre tes objectifs? **OUI** / **NON**





LISTE D'ACHAT

Fais la liste de ce que tu devras acheter pour faire ton produit ou offrir ton service.
Demande à un adulte de t'aider à mettre le prix de chacun.

LISTE D'ACHAT

PRIX

.....		\$
.....		\$
.....		\$
.....		\$
.....		\$
.....		\$

COUT TOTAL DE TES ACHATS

.....	\$
-------	----

Ce montant s'appelle ton COUT VARIABLE.

CALCULE TON PRIX

COUT VARIABLE	L'argent que tu dois dépenser pour acheter tout ce dont tu as besoin pour faire ton projet (tous tes produits ou offrir tes services).	\$
LA QUANTITÉ	Le nombre de produits ou de services que tu prévois offrir.	\$

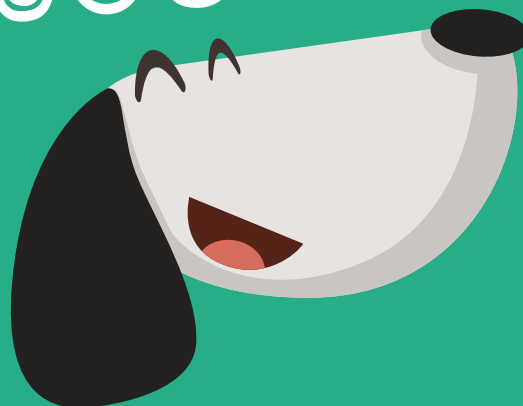
POUR ÉTABLIR TON PRIX :

COUT VARIABLE \$	÷ (DIVISÉ PAR) LA QUANTITÉ	= (cout unitaire)	\$
TOTAL:			\$

Ton prix doit être plus élevé que la case colorée (total)!

LE PRIX DE MON PRODUIT/SERVICE : \$

Le parcours DE LA GRANDE JOURNÉE



Ça me prend des sous! Qui?
Comment? Combien?

Thème 3 : Le plan d'affaires (Partie 2)

**1^{er} cycle
du primaire**

**LA GRANDE
JOURNÉE
DES PETITS
ENTREPRENEURS**

MON BUDGET — MES SOUS

En plus des matières premières nécessaires pour fabriquer ton produit ou offrir ton service (voir thème 2), tu auras peut-être aussi besoin d'autres choses pour ton projet!

ON APPELLE CECI DES COUTS FIXES.

Ex. : Un outil spécial pour confectionner ton produit, une nappe pour la table où tu présenteras ton entreprise, une caisse pour mettre tes sous, du désinfectant à main pour tes clients, etc.

FAIS LA LISTE DES CHOSES DONT TU POURRAIS AVOIR BESOIN ET COCHE SI TU PEUX LES EMPRUNTER OU LES ACHETER.

	À EMPRUNTER	À QUI DEMANDER	À ACHETER	COMBIEN ÇA COÛTE
				\$
				\$
				\$
				\$
				\$
				\$
				\$
TOTAL COUTS FIXES				\$



AU THÈME 2, TU AS FAIT LE CALCUL DE TES ACHATS DE MATIÈRES PREMIÈRES (COUTS DE PRODUCTION).

Quel était le total?

Quel est le total de tes achats (total **COUTS FIXES**)?

Additionne les **COUTS VARIABLES** et **LES COUTS FIXES** pour trouver ton **COUT TOTAL** :

..... + =

**LA SOMME EST LE MONTANT DONT TU AS BESOIN
POUR DÉBUTER TON PROJET!**

INVESTIR

Pour avoir l'argent pour démarrer ton entreprise, tu peux prendre tes propres sous, et tu peux aussi demander à certaines personnes de t'en donner ou de t'en prêter.

LA DIFFÉRENCE :

**TE PRÊTER DE L'ARGENT :
TU DOIS LUI REMETTRE
APRÈS TON PROJET.**

Ex. : Ton frère te prête 5 \$, tu devras lui remettre 5 \$.

**TE DONNER DE L'ARGENT :
TU NE DOIS PAS LUI
REMETTRE APRÈS TON
PROJET**

Ex. : Ta grand-mère te donne 10 \$, tu pourras le garder même après ton projet.

COMPLÈTE LE TABLEAU SUIVANT :

COMBIEN D'ARGENT J'AI BESOIN (COUT TOTAL)	
MON ARGENT	
LE MONTANT QUE JE DOIS EMPRUNTER OU DEMANDER	



FAIS LA LISTE DES PERSONNES À QUI DEMANDER DES SOUS POUR T'AIDER.

NOM	MONTANT DONNÉ	MONTANT EMPRUNTÉ

Le parcours DE LA GRANDE JOURNÉE



Passer de l'idée à l'action

Thème 4 : La mise en oeuvre du plan d'affaires

**1^{er} cycle
du primaire**

**LA GRANDE
JOURNÉE
DES PETITS
ENTREPRENEURS**

JE PRÉSENTE MON PROJET

Présenter son projet d'entreprise est simple et amusant!

COMPLÈTE LES PHRASES POUR BIEN TE PRÉPARER :

Bonjour!

Je m'appelle, j'ai (ton âge).

Le nom de mon entreprise est

J'offre

(écris ton produit ou service)

Ça coute \$

C'est un bon produit/service parce que

.....

Venez m'encourager (la date) à l'endroit).

Merci!



FAIS/DESSINE UN PROTOTYPE

Un prototype est un exemple de ton produit ou de ton service. Un prototype n'est pas toujours parfait, mais montre bien ce que tu veux faire. Avoir un prototype est un beau moyen de présenter son entreprise.

Ex. : Je veux offrir un service de désherbage, je me dessine en train d'enlever les mauvaises herbes dans un jardin.

Je veux faire des étuis à crayons, j'en fabrique un ou plusieurs de différents formats.

**DESSINE TON PROTOTYPE OU
TOI QUI OFFRE TON SERVICE :**



CHOISIS 3 PERSONNES ET PRÉSENTE-LEUR TON PROJET.

Évalue ensuite ta présentation

PERSONNE	JE SUIS FIER DE MA PRÉSENTATION		
			
			
			

Le parcours DE LA GRANDE JOURNÉE

Prenez votre projet en photo et
partagez-le sur vos médias sociaux



#leparcoursdelagrandejournée

