

Le parcours  
DE LA **GRANDE**  
**JOURNÉE**

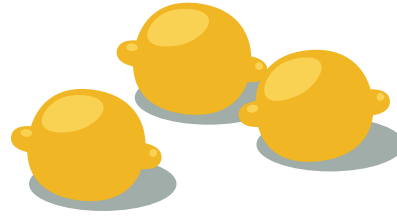


**Et c'est un départ!**

**Introduction**

**3<sup>e</sup> cycle  
du primaire**

**LA GRANDE  
JOURNÉE  
DES PETITS  
ENTREPRENEURS**



# BONJOUR ET BIENVENUE

dans le Parcours de La grande journée!

Organisée depuis juin 2014, **La grande journée des petits entrepreneurs** est l'occasion pour les jeunes de 5 à 17 ans de fonder leur petite entreprise d'un jour, dans une ambiance festive.

Afin de permettre aux jeunes d'aller plus loin dans la préparation de leur projet entrepreneurial, nous avons créé le **Parcours de La grande journée**.

Il s'agit d'une série de thématiques qui vous sont offertes gratuitement sur notre site internet, grâce au soutien de Desjardins.

Il est possible d'obtenir chaque thématique individuellement, selon les besoins ou par blocs de thèmes stratégiquement regroupés. Les jeunes peuvent préparer leur entreprise à leur rythme et à leur image, développant ainsi leur créativité, leur débrouillardise et leur persévérance.

Les adultes qui accompagnent les jeunes (parents, professeurs, éducateurs, etc.) ont accès à des **fiches Astuce**, remplies de trucs et conseils!

Rendez-vous sur notre site pour ne rien manquer : [petitsentrepreneurs.ca/apprendre](http://petitsentrepreneurs.ca/apprendre)



Le parcours  
DE LA GRANDE  
JOURNÉE

Soutenu par

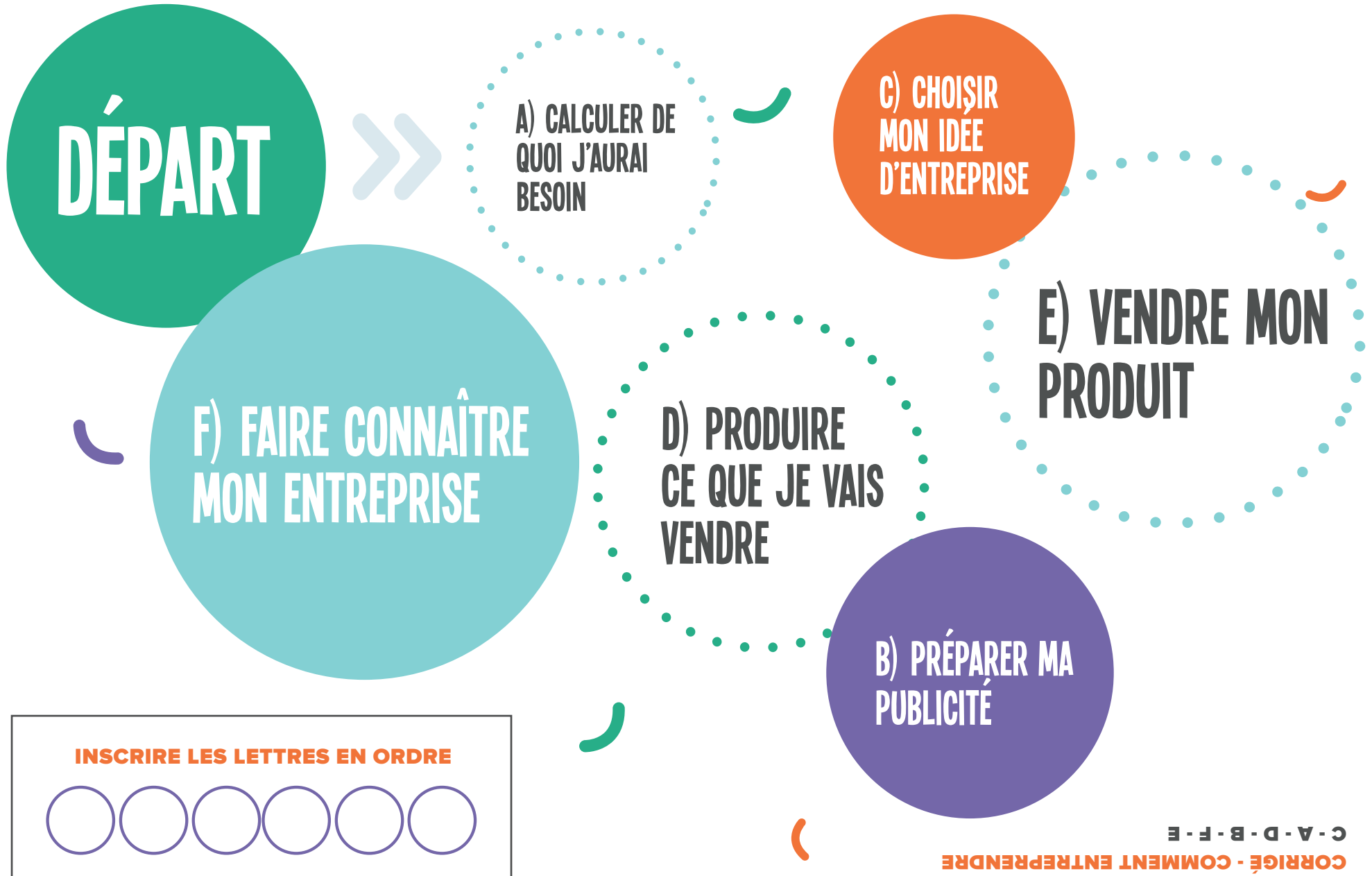


En collaboration avec

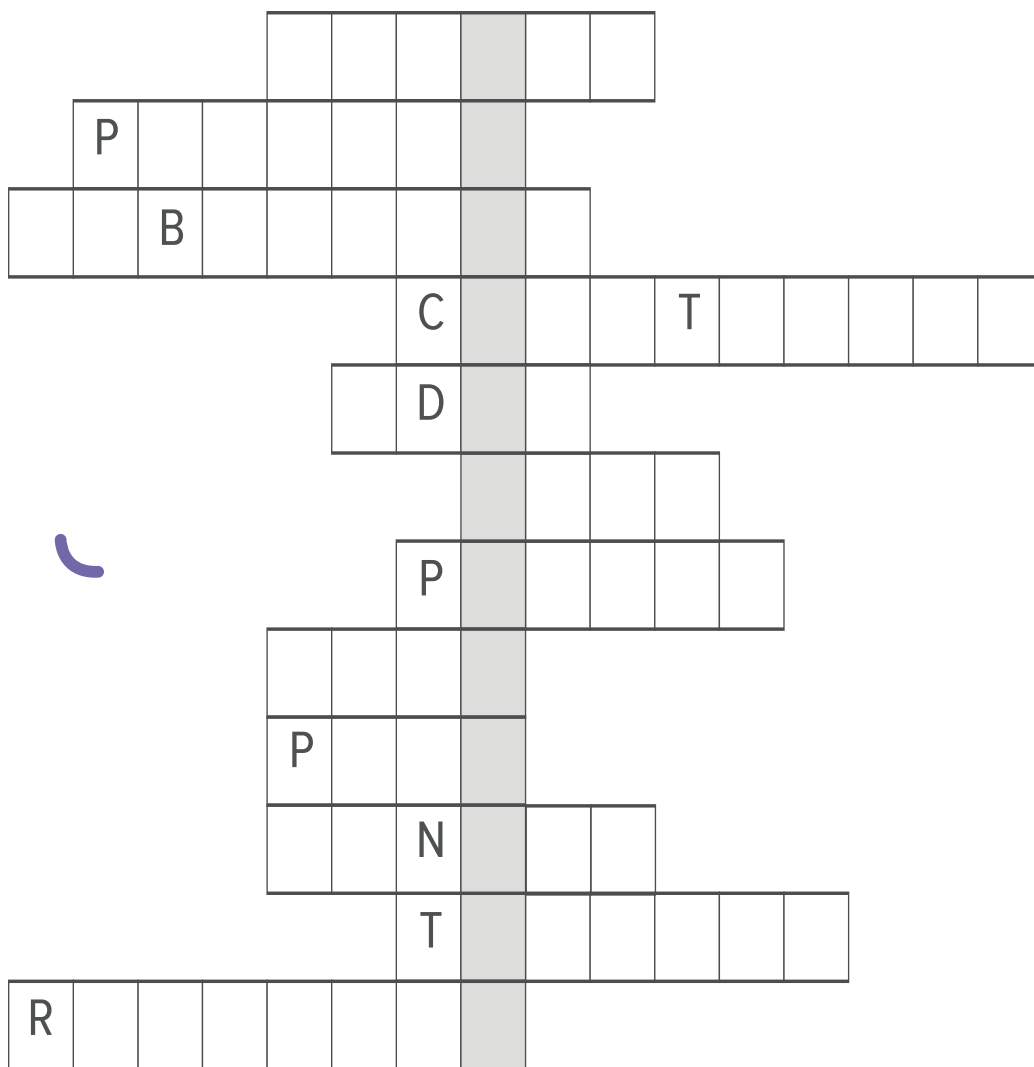


# COMMENT ENTREPRENDRE

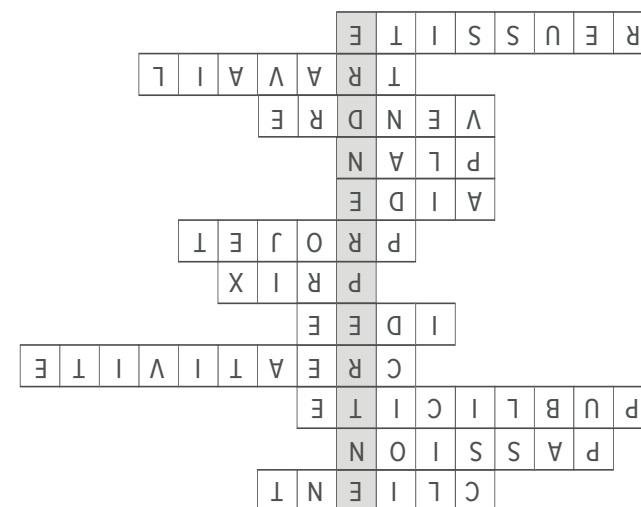
Trace ton chemin vers ton projet d'entreprise en reliant les étapes en ordre.



# QU'EST-CE QUE ÇA PREND POUR ENTREPRENDRE?



1. La personne à qui tu vas vendre ton produit ou service est le \_\_\_\_\_.
2. Souvent, ton idée d'entreprise va débuter par une p \_\_\_\_\_.
3. Pour faire connaître ton produit, tu devras faire de la \_\_\_\_\_ b \_\_\_\_\_.
4. Un entrepreneur fait souvent preuve de c \_\_\_\_\_ t \_\_\_\_\_.
5. Tu peux considérer une \_\_\_ d \_\_\_ farfelue; elle pourrait devenir intéressante!
6. Une étape importante pour gagner de l'argent est de fixer ton \_\_\_\_\_ de vente.
7. Ton p \_\_\_\_\_ comprendra plusieurs étapes!
8. Un entrepreneur sait demander de l'\_\_\_\_\_.
9. Le p l \_\_\_\_\_ est aussi important que la réalisation de l'entreprise.
10. Un de tes objectifs est de \_\_\_\_\_ n \_\_\_\_\_ le plus possible!
11. Avoir une entreprise, c'est beaucoup de t \_\_\_\_\_.
12. ... mais tu peux vivre une belle r \_\_\_\_\_ !



**CORRIGÉ DU MOT CROISÉ**

# MES INTÉRÊTS

QUELLES ACTIVITÉS AIMES-TU FAIRE?

**ENCERCLE-LES.**



**DESSINER**



**DANSER**



**CHANTER**



**JOUER  
DEHORS**



**ORGANISER  
DES ACTIVITÉS**



**CUISINER**

**AUTRES CHOIX?**

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

# MES TALENTS

QUELLES ACTIVITÉS RÉUSSIS-TU BIEN?

**EXEMPLES:**



**PROMENER  
MON CHIEN**



**JOUER D'UN  
INSTRUMENT**



**PRATIQUER  
UN SPORT**

**ÉCRIS-LES.**

---

---

---

---

## QU'AIMES-TU BOIRE ET MANGER ?

**EXEMPLES:**



**DE LA PIZZA**



**DU JUS**



**UN MUFFIN**

**ÉCRIS-LES.**

---

---

---

# POUR GAGNER DE L'ARGENT,

PRÉFÈRES-TU OFFRIR UN SERVICE OU VENDRE QUELQUE CHOSE?

## OFFRIR UN SERVICE

EXEMPLES:



**LAVER  
UNE VOITURE**



**PROMENER UN  
CHIEN**



**FAIRE  
LE MÉNAGE**



**ORGANISER  
UN ÉVÉNEMENT**

## CONFECTIONNER ET VENDRE UN PRODUIT

EXEMPLES:



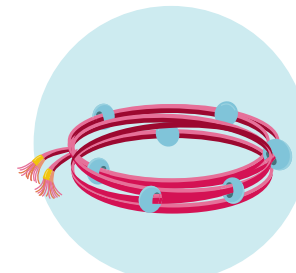
**DES BISCUITS**



**DES SEMIS**



**DE LA LIMONADE**



**DES BIJOUX**

# VEUX-TU GAGNER DE L'ARGENT POUR:

T'ACHETER UN PETIT QUELQUE CHOSE MAINTENANT?

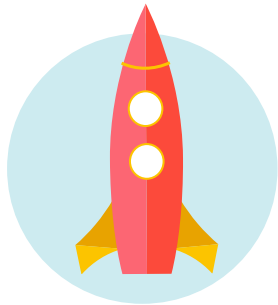
ÉPARGNER POUR PLUS TARD?

SOUTENIR UNE CAUSE QUI TE TIENT À COEUR?

---

QU'AIMES-TU ACHETER AVEC TON ARGENT DE POCHE ?

## EXEMPLES :



**DES  
JOUETS**

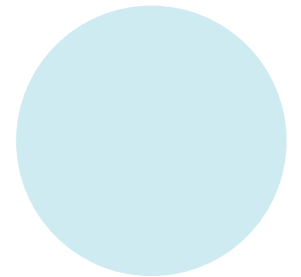
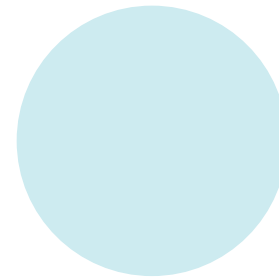
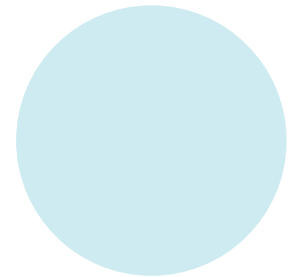
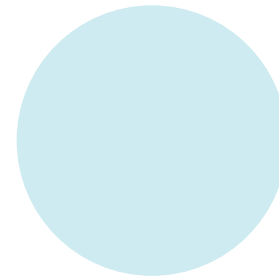


**DES  
COLLATIONS**



**DES  
LIVRES**

## DESSINE-LES





# Le parcours DE LA GRANDE JOURNÉE

Prenez votre projet en photo et  
partagez-le sur vos médias sociaux



**#leparcoursdelagrandejournée**

