

Le parcours DE LA GRANDE JOURNÉE



Ça me prend des sous! Qui?
Comment? Combien?

Thème 3 : Le plan d'affaires (Partie 2)

**2^e cycle
du primaire**

**LA GRANDE
JOURNÉE
DES PETITS
ENTREPRENEURS**



BONJOUR ET BIENVENUE

dans le Parcours de La grande journée!

Organisée depuis juin 2014, **La grande journée des petits entrepreneurs** est l'occasion pour les jeunes de 5 à 17 ans de fonder leur petite entreprise d'un jour, dans une ambiance festive.

Afin de permettre aux jeunes d'aller plus loin dans la préparation de leur projet entrepreneurial, nous avons créé le **Parcours de La grande journée**.

Il s'agit d'une série de thématiques qui vous sont offertes gratuitement sur notre site internet, grâce au soutien de Desjardins.

Il est possible d'obtenir chaque thématique individuellement, selon les besoins ou par blocs de thèmes stratégiquement regroupés. Les jeunes peuvent préparer leur entreprise à leur rythme et à leur image, développant ainsi leur créativité, leur débrouillardise et leur persévérance.

Les adultes qui accompagnent les jeunes (parents, professeurs, éducateurs, etc.) ont accès à des **fiches Astuce**, remplies de trucs et conseils!

Rendez-vous sur notre site pour ne rien manquer : petitsentrepreneurs.ca/apprendre



Le parcours
DE LA GRANDE
JOURNÉE

Soutenu par



En collaboration avec



AU THÈME 2, tu as fait la liste de tes achats et tu as trouvé ton cout variable total et ton cout en temps (salaire). Mais il y a aussi d'autres dépenses à prévoir!

Avec l'aide d'un adulte, fais la liste des choses dont tu auras besoin pour vendre et parler de ton produit ou service.

Pense à l'équipement pour fabriquer ton produit : des affiches, du nettoyant, une caisse... tout ce dont tu as besoin pour démarrer ton entreprise et pour vendre ton produit ou offrir ton service!

CES ÉLÉMENTS FONT PARTIE DE CE QUE L'ON APPELLE LES COUTS FIXES.

CE DONT J'AI BESOIN	COMBIEN ÇA COUTE
	\$
	\$
	\$
	\$
	\$
	\$
	\$
	\$
	\$
	\$
TOTAL COUTS FIXES	\$



MES OBJECTIFS

Il est important d'avoir des objectifs que tu peux atteindre.

Décide ton objectif de réussite! Il peut se calculer de bien des façons. En voici quelques-unes. Choisis celle qui correspond le mieux à ton projet.

NOMBRE DE PRODUITS VENDUS :

MONTANT EN ARGENT DE VENTES :

NOMBRE DE CLIENTS :



TROUVER DES SOUS

Pour démarrer ton projet et acheter les choses sur ta liste, tu auras besoin de sous.
Remplis la grille pour faire ton budget de départ.

\$	+	\$	=	\$
TOTAL COÛTS VARIABLES (voir liste d'achats en thème 2)		TOTAL COÛTS FIXES		TOTAL

COMBIEN D'ARGENT AS-TU BESOIN AU TOTAL?

COMBIEN AS-TU D'ARGENT EN POCHE OU EN BANQUE?

COMBIEN TE MANQUE-T-IL D'ARGENT?

AU THÈME 4, tu trouveras des solutions pour te procurer les sous qui te manquent.

Le parcours DE LA GRANDE JOURNÉE

Prenez votre projet en photo et
partagez-le sur vos médias sociaux



#leparcoursdelagrandejournée

