

Le parcours DE LA GRANDE JOURNÉE



Passer de l'idée à l'action!

Thème 4 : La mise en oeuvre du plan d'affaires

**2^e cycle
du primaire**

**LA GRANDE
JOURNÉE
DES PETITS
ENTREPRENEURS**



BONJOUR ET BIENVENUE

dans le Parcours de La grande journée!

Organisée depuis juin 2014, **La grande journée des petits entrepreneurs** est l'occasion pour les jeunes de 5 à 17 ans de fonder leur petite entreprise d'un jour, dans une ambiance festive.

Afin de permettre aux jeunes d'aller plus loin dans la préparation de leur projet entrepreneurial, nous avons créé le **Parcours de La grande journée**.

Il s'agit d'une série de thématiques qui vous sont offertes gratuitement sur notre site internet, grâce au soutien de Desjardins.

Il est possible d'obtenir chaque thématique individuellement, selon les besoins ou par blocs de thèmes stratégiquement regroupés. Les jeunes peuvent préparer leur entreprise à leur rythme et à leur image, développant ainsi leur créativité, leur débrouillardise et leur persévérance.

Les adultes qui accompagnent les jeunes (parents, professeurs, éducateurs, etc.) ont accès à des **fiches Astuce**, remplies de trucs et conseils!

Rendez-vous sur notre site pour ne rien manquer : petitsentrepreneurs.ca/apprendre



Le parcours
DE LA GRANDE
JOURNÉE

Soutenu par



En collaboration avec





JE PRÉSENTE MON PROJET À DES INVESTISSEURS

Les personnes qui te donnent ou te prêtent des sous pour ton projet sont appelées des investisseurs. Ils veulent t'aider et te font confiance. Une personne qui te prête des sous peut te demander de lui payer des intérêts. C'est un montant de plus à donner à cette personne pour la remercier de te faire confiance.

*Ex. : Mon frère me passe 10 \$ pour mon entreprise au mois de janvier.
Quand j'aurai terminé mon projet au mois de juin, je vais lui rembourser son 10 \$
et ajouter 1 \$ en intérêt. Il recevra donc 11 \$.*

Payer des intérêts est aussi une manière de motiver des personnes à te prêter des sous!



FAIS UNE LISTE DES INVESTISSEURS POTENTIELS POUR TON PROJET :

INVESTISSEUR	DON (NE VEUT PAS RAVOIR SES SOUS PLUS TARD)	PRÊT (VEUT ÊTRE REMBOURSÉ À LA FIN DE TON PROJET [INSCRIRE LA DATE])	INTÉRÊTS À VERSER
	Montant : \$	Montant : \$ À rembourser le	Montant : \$
	Montant : \$	Montant : \$ À rembourser le	Montant : \$
	Montant : \$	Montant : \$ À rembourser le	Montant : \$

POUR CONVAINCRE TES INVESTISSEURS, IL FAUT LEUR PRÉSENTER TON PROJET.

Pour bien présenter ton projet, il est important de bien se préparer, et surtout de pratiquer!
Remplis la grille avec les éléments à inclure dans ta présentation :

TON NOM	
LE NOM DE TON ENTREPRISE*	
LE NOM DE TON PRODUIT OU SERVICE*	
LE BESOIN AUQUEL RÉPOND TON PRODUIT OU SERVICE, OU LA DESCRIPTION DE CELUI-CI	
CE QUI FAIT QUE TON PRODUIT OU SERVICE EST DIFFÉRENT, INTÉRESSANT, PARTICULIER.	
OÙ ET QUAND ACHETER TON PRODUIT ET SON PRIX	

* Tu pourras déterminer le nom de ton entreprise et de tes produits au thème suivant.

PRATIQUE-TOI À PARLER AU PUBLIC ET À VENDRE TON PRODUIT OU SERVICE!

Commence par présenter ton entreprise à trois personnes dans ton entourage.
Laisse-les compléter cette fiche par la suite.

PERSONNE 1:

ÉVALUATION: 

QUOI AMÉLIORER:

CE QUI ÉTAIT SUPER:

PERSONNE 2:

ÉVALUATION: 

QUOI AMÉLIORER:

CE QUI ÉTAIT SUPER:

PERSONNE 3:

ÉVALUATION: 

QUOI AMÉLIORER:

CE QUI ÉTAIT SUPER:

N'OUBLIE PAS! BIEN PRÉSENTER SON PROJET A PLUSIEURS UTILITÉS :

- Vendre ton produit ou service à des clients
- Convaincre des gens de t'aider ou de te prêter des sous
- Faire de la publicité afin que plus de gens entendent parler de ton entreprise

Le parcours DE LA GRANDE JOURNÉE

Prenez votre projet en photo et
partagez-le sur vos médias sociaux



#leparcoursdelagrandejournée

