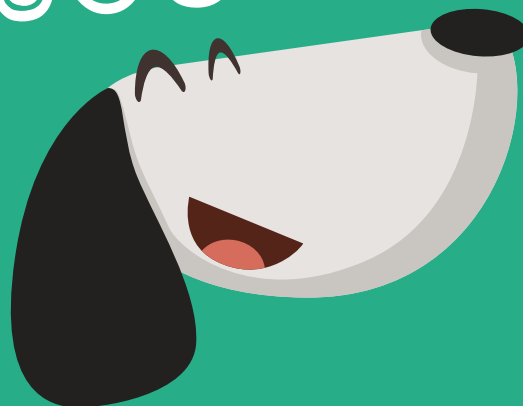


Le parcours DE LA GRANDE JOURNÉE



Bien planifier pour mieux entreprendre

Thème 2 : Le plan d'affaires (Partie 1)

1^{er} cycle
du primaire

LA GRANDE
JOURNÉE
DES PETITS
ENTREPRENEURS



BONJOUR ET BIENVENUE

dans le Parcours de La grande journée!

Organisée depuis juin 2014, **La grande journée des petits entrepreneurs** est l'occasion pour les jeunes de 5 à 17 ans de fonder leur petite entreprise d'un jour, dans une ambiance festive.

Afin de permettre aux jeunes d'aller plus loin dans la préparation de leur projet entrepreneurial, nous avons créé le **Parcours de La grande journée**.

Il s'agit d'une série de thématiques qui vous sont offertes gratuitement sur notre site internet, grâce au soutien de Desjardins.

Il est possible d'obtenir chaque thématique individuellement, selon les besoins ou par blocs de thèmes stratégiquement regroupés. Les jeunes peuvent préparer leur entreprise à leur rythme et à leur image, développant ainsi leur créativité, leur débrouillardise et leur persévérance.

Les adultes qui accompagnent les jeunes (parents, professeurs, éducateurs, etc.) ont accès à des **fiches Astuce**, remplies de trucs et conseils!

Rendez-vous sur notre site pour ne rien manquer : petitsentrepreneurs.ca/apprendre



Le parcours
DE LA GRANDE
JOURNÉE

Soutenu par



En collaboration avec

energir

TOP CHRONO

Écris ou dessine chaque étape nécessaire à la fabrication de ton produit ou pour offrir ton service.

1

2

3

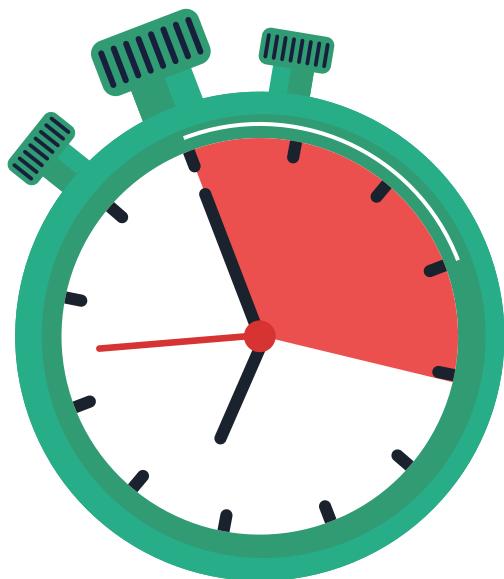
4

5

6



TU PEUX AJOUTER DES ÉTAPES SUR UNE DEUXIÈME PAGE AU BESOIN.



METS-TOI À L'ÉPREUVE!

Fabrique ton produit, ou offre ton service, et calcule exactement le temps requis à l'aide d'un chronomètre (demande à un adulte de t'aider).

TEMPS REQUIS :

Est-ce que tu as des idées pour fabriquer ton produit/offrir ton service plus rapidement? Ou plus facilement?

.....

.....

VOICI QUELQUES TRUCS :

- Utiliser des outils différents (*ex. : un mélangeur au lieu d'une cuillère de bois et d'un bol*)
- Te faire aider au lieu de le faire seul
- Utiliser des matières premières différentes (*ex. : de la colle au lieu du papier collant*)
- Revoir l'ordre des étapes de fabrication ou de service

MES OBJECTIFS

Écris combien de produits tu aimerais confectionner ou à combien de personnes tu aimerais offrir ton service.



ATTENTION, RÉFLÉCHIS AVEC UN ADULTE :

- Est-ce que tes objectifs sont réalistes? **OUI** / **NON**
- As-tu le temps de faire tous ces produits ou offrir ces services? **OUI** / **NON**
- As-tu tous les éléments nécessaires (outils, matériaux, connaissances, habilités) pour atteindre tes objectifs? **OUI** / **NON**





LISTE D'ACHAT

Fais la liste de ce que tu devras acheter pour faire ton produit ou offrir ton service.
Demande à un adulte de t'aider à mettre le prix de chacun.

LISTE D'ACHAT

PRIX

.....	\$
.....	\$
.....	\$
.....	\$
.....	\$
.....	\$
.....	\$
.....	\$
	\$

COUT TOTAL DE TES ACHATS

Ce montant s'appelle ton COUT VARIABLE.

CALCULE TON PRIX

COÛT VARIABLE	L'argent que tu dois dépenser pour acheter tout ce dont tu as besoin pour faire ton projet (tous tes produits ou offrir tes services).	\$
LA QUANTITÉ	Le nombre de produits ou de services que tu prévois offrir.	\$

POUR ÉTABLIR TON PRIX :

COÛT VARIABLE \$	÷ (DIVISÉ PAR) LA QUANTITÉ	= (<i>coût unitaire</i>)	\$
		TOTAL:	<input type="text"/> \$

Ton prix doit être plus élevé que la case colorée (total)!

LE PRIX DE MON PRODUIT/SERVICE : \$

Le parcours DE LA GRANDE JOURNÉE

Prenez votre projet en photo et
partagez-le sur vos médias sociaux



#leparcoursdelagrandejournée

